

# Export Manager

( Anglia )

Opis stanowiska:

- \* Realizacja celów sprzedażowych w Anglii
- \* Budowa i zarządzanie siecią dystrybucji
- \* Monitoring konkurencji, analizy produktowe
- \* Zapewnianie najwyższego poziomu obsługi klienta zgodnie z przyjętymi standardami
- \* Budowanie pozytywnego wizerunku firmy, negocjowanie warunków handlowych
- \* Pozyskiwanie nowych klientów lub obszarów sprzedaży
- \* Udział w targach i wystawach międzynarodowych

Wymagania:

- \* **Biegła znajomość języka angielskiego** ( mile widziana znajomość II języka obcego)
- \* Doświadczenie w sprzedaży minimum **5 lat (B2B)**
- \* Doskonałej organizacji pracy i samodzielności
- \* **Miejsce zamieszkania: Anglia**
- \* Ponadprzeciętne zaangażowanie
- \* Nastawienie na rezultat, szukanie rozwiązań
- \* Wykształcenie wyższe ( preferowane techniczne)
- \* Zdolność budowania długotrwałych relacji z klientami

Oferujemy:

- \* Wsparcie w okresie wdrożenia

\*Wyjątkowe wyzwanie zawodowe w fabryce będącej największym producentem w Europie  
środkowo -wschodniej

\* Wszystkie niezbędne narzędzia pracy, duża samodzielność w podejmowaniu decyzji

\* Możliwość rozwoju zawodowego

\* Transparentny system prowizyjny bez ustalonych limitów